

Alternance - Business Developer – Relation client 2 sociétés pour une mission encore plus enrichissante

Qui sont-ils ?

- ✓ Installée à Périgny à proximité de La Rochelle. Inox System est le spécialiste du câble inox, accastillages inox, filets inox - 50 ans d'existence !
Plus d'informations : <https://www.inox-system.fr> - t.labbe@inox-system.fr
- ✓ Venbonde Conseil, expert conseil en système d'information accompagne les PME dans l'analyse, la rédaction du cahier des charges, le choix des logiciels et des intégrateurs, la conduite du projet et selon les outils mis en place, la formation des utilisateurs.
Plus d'informations : <https://www.venbonde.com> - stephane.venet@venbonde.com

Descriptif du poste

- ✓ À savoir : Poste à pourvoir également en stage de fin d'étude.
- ✓ Rattaché(e) à l'équipe de Direction, tu seras chargé de détecter des opportunités d'affaires / projets PME ciblés en adéquation avec notre expertise
- ✓ Définir la cible : Secteur géographique, activité - code APE, taille, prescripteurs, ...
- ✓ Constituer et mettre à jour le fichier : Annuaire, réseaux professionnels,
- ✓ Qualifier : Repérer les décideurs, confirmer les potentiels de développement, détecter des opportunités d'affaires.
- ✓ Organiser et mettre à jour les bases de données clients respectives : Les comptes rendus d'entretien, la base de données tiers et contacts, les opportunités d'affaires.
- ✓ Actions commerciales : Participer à la définition / stratégie des actions commerciales, en relation avec le marketing digital, aider à la mise en place des actions, planification des actions.

Ce qu'on t'offre

- ✓ Une mission pour 2 sociétés sur 2 secteurs d'activité complètement différents.
- ✓ Un bureau proche de La Rochelle (chez Inox System), avec 1 PC portable (si non équipé) et 1 mobile.
- ✓ Une grande autonomie dans l'organisation de travail : On te fait confiance par défaut.
- ✓ Une rémunération compétitive fixe et un variable sur signature de projets.
- ✓ Une culture entrepreneuriale : chacun prend des initiatives pour faire avancer l'entreprise.
- ✓ Une attention particulière apportée au développement personnel.

Profil recherché

- ✓ Entrepreneur dans l'âme : organisé, autonome et proactif,
- ✓ Très à l'aise au téléphone et ayant le goût du service,
- ✓ Extrêmement orienté satisfaction client,
- ✓ Goût du challenge pour atteindre tes objectifs chiffrés,
- ✓ Humilité, ambition et esprit d'équipe sont des valeurs qui t'animent,
- ✓ Une connaissance des applications métier Sage & Sellsy sera appréciée,
- ✓ Être un AS de l'orthographe,
- ✓ Enfin, une première expérience dans la Relation Client est un plus.